

Wie Sie mit Lead Magneten E-Mail-Adressen von potenziellen Kunden gewinnen

Präsentiert von Mireille van Reenen, Jamie
Hänni und Michelle Ginzburg

04

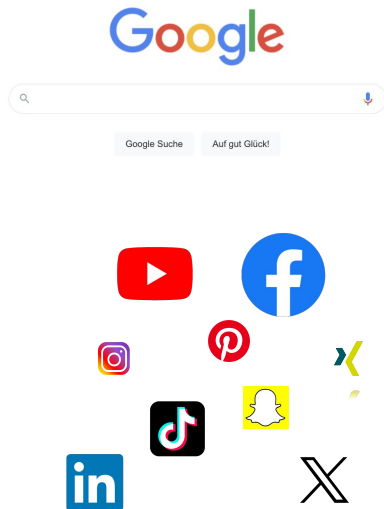
**Was ist ein
Lead Magnet, und
warum ist er
wichtig?**

Für jede Strategie: Traffic Quelle + Conversion Elemente

1. Traffic Quelle

2. Webseite/
Landing Page

3. Conversion Elemente



Traffic: Kostenfreie vs. bezahlte Möglichkeiten

Kostenfrei:

- Kaltakquise
- YouTube Kanal
- Social Media
- SEO (Google Suche)

Bezahlt:

- Facebook Werbung
- Google Ads
- usw.

Beide Optionen erfordern einen ‚Lead-Magneten‘

Kostenfrei:

- Kaltakquise
- YouTube Kanal
- Social Media
- SEO (Google Suche)

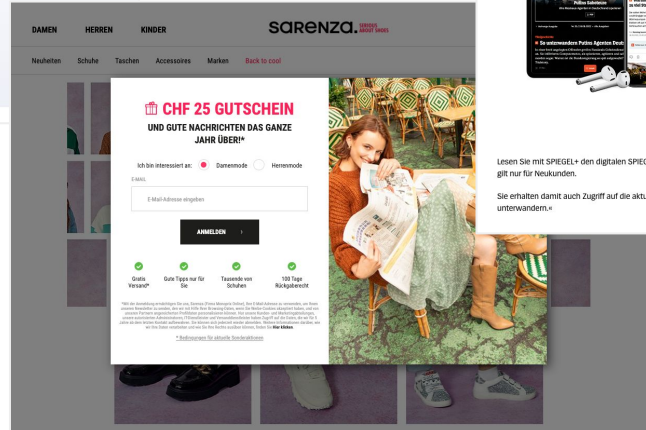
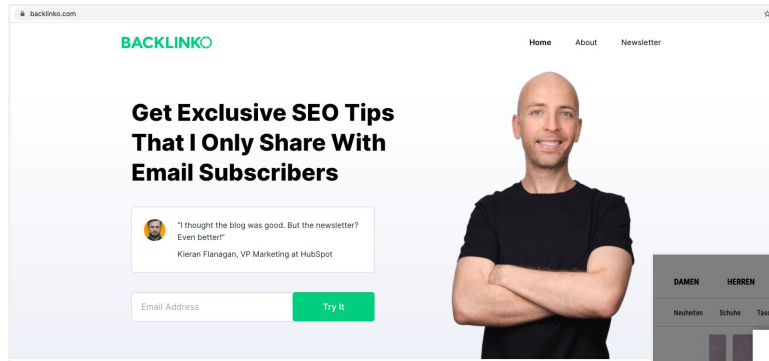
>> Webseite mit passenden und effektiven Conversion-Elementen & Lead Magneten eingebaut

Bezahlt:

- Facebook Werbung
- Google Ads
- usw.

>> Sales Funnel mit Lead Magneten eingebaut


Ein Lead-Magnet bietet Interessenten einen Grund, ihre E-Mail-Adresse zu hinterlassen



SPIEGEL Abo

SPIEGEL+ jetzt einen Monat für €1,- lesen

Jetzt im ersten Monat nur €1,-
Testen Sie SPIEGEL+



Entdecken Sie besondere Reportagen, Analysen und Hintergründe zu Themen, die unsere Gesellschaft bewegen:

- Unbegrenzter Zugriff auf alle S+ Inhalte auf SPIEGEL.de und in der App
- Wöchentlich die digitale Ausgabe des SPIEGEL inkl. ePaper (PDF), Digital-Archiv und SPIEGEL+ Newsletter
- DER SPIEGEL zum Anhören und der wöchentliche Podcast SPIEGEL Daily
- **Einen Monat für €1,- testen** jederzeit online kündbar

Jetzt für €1,- testen >

Lesen Sie mit SPIEGEL+ den digitalen SPIEGEL einen Monat lang für €1,-, im Anschluss €19,99 pro Monat. Dieses Angebot gilt nur für Neukunden.

Sie erhalten damit auch Zugriff auf die aktuelle digitale Ausgabe mit dem Titel: «Hacker, Spione, Killer. Wie Putins Agenten Deutschland unterwandern.»

"Erhalten Sie exklusive SEO-Tipps, die ich nur mit E-Mail-Abonnenten teile"



So können wir einen vollständigen Schritt-für-Schritt-Plan für den Aufbau Ihrer Mailingliste erstellen



Fokus Heute



support@swissmademarketing.com