

Alles, was Sie über Facebook-Zielgruppen wissen müssen (+ Einrichtung des Tracking)

Präsentiert von Mireille van Reenen und Jamie Hänni



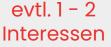
Arbeitsblätter

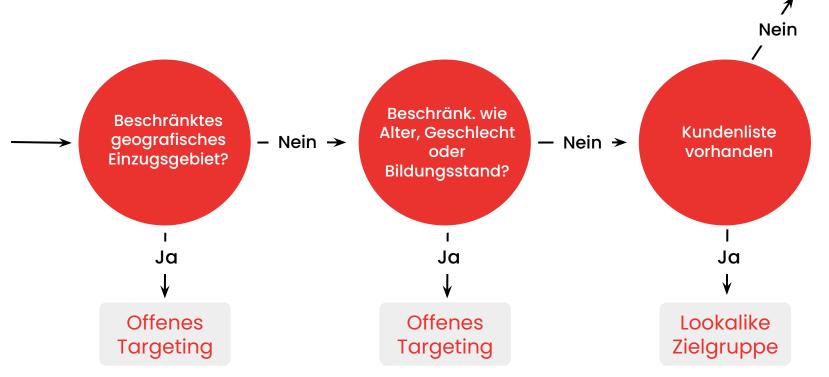
Zum Ausdrucken oder digital
Bearbeiten mit PDF Editor
(z.B. Acrobat oder Online Tool wie
Dochub
https://dochub.com/pdf-editor)

Vorbereitung einer Facebook & Instagram Kampagne

- 1. Facebook Grundeinstellungen
- 2. Verstehen wie Kampagnen aufgebaut sind
- 3. Eigene Strukturierung und Ideenfindung
- 4. Anzeigen verfassen und vorbereiten
- 5. Zielgruppen definieren
- 6. Tracking (Pixel, Conversion Script, Domain verifizieren, Custom Conversions)
- 7. Kampagne anhand vorbereiteter Vorlage aufbauen und starten
- 8. Tägliche Überwachung der Werbekampagne

Faustregel: Welche Zielgruppe wählen Sie





Zwei Arten von Tracking

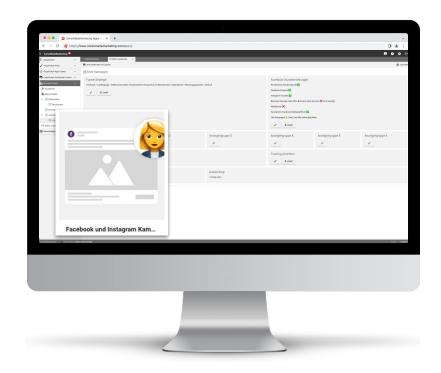
notwendig

- 1. Pixel Code auf Landing Page installieren
- 2. Conversion Event Code auswählen (das Hauptziel) und auf entsprechender Unterseite installieren

optional

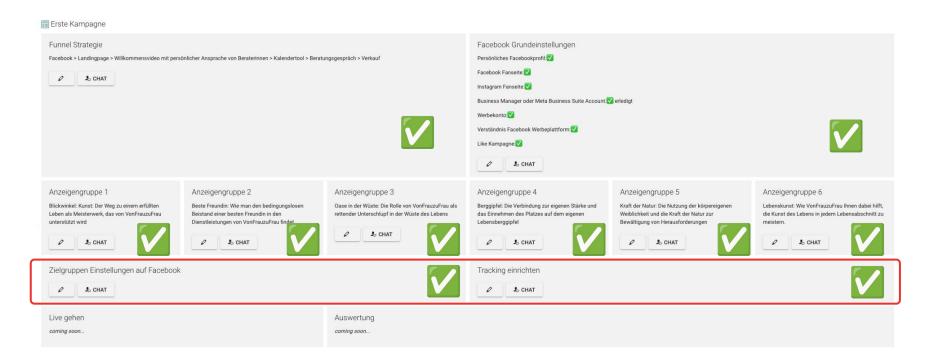
- 3. Domain verifizieren
- 4. Custom Conversions für jeden Schritt im Funnel erstellen
- Spalten-Präferenzen einrichten und speichern in Werbeanzeigenmanager für die Auswertung

Facebook & Instagram Board in BusinessCockpit swissmademarketing.com/apps





Die Chatbots helfen Ihnen mit detaillierteren Anweisungen



support@swissmademarketing.com

